



決算書からの法人販売スキル講座（1泊2日）のご案内

*****節税ブームが去った今こそ、法人マーケットの原点に立ち返るタイミング！！

ここ数十年、法人保険販売は間違った方向に向かってきました。業績のいい法人に対して節税や資産作りを保険で行うことが、あたかも法人保険であるような風潮… 税法の盲点をつくような… 何かおかしいと思いませんか？ そもそも法人保険の保険料が損金として認められるのか？ 保障が中小企業に必要と国が認識しているからです。保険はあくまでも保障でありリスクヘッジであり、募集人はそれを経営者に伝え、企業を守ることが役目です。それらを放棄した金融ビジネス手法に将来があるわけがありません。節税売りブームが去った今こそ、原点に立ち返るタイミングではないでしょうか。

- 今回ご紹介するセミナーは、法人保険の王道販売である「決算書からのコンサル販売」手法を皆さんに習得していただくことを目的としています。
- 生保営業マンとしての決算書の読み方から、保険ニーズのを見つけ方、保障額の算出方法、保険料の算出方法、思考のプロセス、プレゼンの整理などの能力を、実践ワークショップや PC ゲーム演習で、身につけていただきます！
- 実案件を題材にしたワークショップでは、決算書からのコンサル販売成功事例をディスカッション。即、現場で役立つ内容となっています。

この販売手法を実践している人は少なく、

実践している人も苦労して築いた手法を他者に教えることはありません!!

>>> 決算書からの法人販売スキル講座（1泊2日）の内容 <<<

- 【 1 】 決算書からの法人販売コンサル手順
- 【 2 】 法人保険を決算書からのコンサル販売でお客様の会社を守る方法
- 【 3 】 広がる法人マーケット・決算書の保険マンの見方・考え方
- 【 4 】 なぜ生保を扱うのか/リスクコンサルの意味/リスクコンサルの失敗例
- 【 5 】 [演習 (ワークショップ)] 成功事例をディスカッション
- 【 6 】 必要保障の考え方や保険料の考え方と最適な商品設計とは？

保険会社の研修でこんな研修あったでしょうか？ このまま法人への保障としての生保販売がすたれていけば、誰が中小企業を守れるのでしょうか。法人保険の目的は保険料の損金算入ではなく、保険で企業を守れたかどうかゴールです。法人の決算書の資産負債バランスをどこまで治せるかです。そして後継者が経営を続けて行けるかです。是非、このセミナーで更なる実力を身につけてください。

■■■受講者が成功する5つの理由■■■

- ☑ 講師は、現役の生命保険募集人！20年前から決算書からの販売を実践してきた財務と保険のプロから教わる！
- ☑ 代理店が考えた、講座内容と教育手法！PCゲームソフトを使って、生保マン向けの財務の理解方法！
- ☑ 実践ワークショップで「考えるチカラ」を身につける！
- ☑ プレゼンに向けての頭の整理と定着化ができる！
- ☑ 研修で利用する「財務ゲームソフト」を講座終了後も1か月間無料開放で、講座終了後も復習できる！

【受講者の声】（受講者アンケートより）

「法人保険提案先の枠が広がりました（外資系生保プランナー）」・「『保険屋さん』から脱皮します（大手代理店プランナー）」
 「料金以上の価値がありました（外資系生保プランナー）」・「とにかく実践的ですぐ活用できる（生保代理店社長）」
 「今まで節税中心でしたが、これからは財務でアプローチできる。決算書をはさんで頼られるパートナーになります（代理店リーダー）」

開催日 6月14日～15日（1泊2日）※富士火災多摩研修センター内宿泊施設にお泊りいただきます。

会場 富士火災多摩研修センター〒206-0025 東京都多摩市永山 2-1-8

Tel 042-371-2016（フロント） Fax 042-373-9134

【交通案内】 京王 相模原線 京王永山駅（小田急 多摩線 小田急永山駅）から徒歩5分

講演スケジュール

- 6月14日
 - ・ 12:30～ 受付開始
 - ・ 13:00～17:00 1日目/講演
 - ・ 18:00～20:00 懇親会
- 6月15日
 - ・ 09:00～12:00 2日目/講演

■ 講師：山岸 修 プロフィール

一般社団法人 財務コンサルタント協会 副理事長
 1963年群馬県生まれ、学習院大学経済学部卒業。銀行に就職しその後保険会社に転職。培った知識をもとに財務金融コンサル会社を設立。法人融資渉外・法人保険営業・財務コンサルと中小企業法 人専門に実務経験を積む。経験で培ったノウハウをソフト化すると共にセミナー研修事業を開始しJBIシステムズ株式会社を設立。現在、コンサル・生保販売・研修セミナー講師・ソフト開発を同時にこなす。

参加費 ¥62,000-（税込）

※ **【早割】5月31日**までにお申し込みの方は**¥49,800-（税込）**

※ 料金には懇親会費・宿泊費が含まれます。（懇親会・ご宿泊の有無にかかわらず料金は変わりません）

お客様情報記入欄

参加申込書 FAX：06-6225-0551

ふりがな お名前		ご住所 (資料等送付先)	〒
会社名		支社名	
電話番号		メールアドレス	

ご宿泊

懇親会

ご希望の項目に☑をいれてください。

(株)新日本保険新聞社へのお問い合わせは、TEL 06-6225-0550 で承っております。